

UNIDAD	CUAJIMALPA	DIVISION	CIENCIAS SOCIALES Y HUMANIDADES	1 / 4
NOMBRE DEL PLAN LICENCIATURA EN ADMINISTRACION				
CLAVE	UNIDAD DE ENSEÑANZA-APRENDIZAJE		CRED.	8
4213057	INSTITUCIONALISMO ECONOMICO		TIPO	OBL.
H.TEOR. 4.0	SERIACION		TRIM.	
H.PRAC. 0.0			II al VI	

OBJETIVO(S) :

Objetivo General:

Que al final del curso el alumno sea capaz de:

Valorar las aportaciones centrales de los diferentes enfoques de la economía institucional y evolutiva al análisis de los procesos de transformación de la economía mexicana en las últimas décadas.

Objetivos Específicos:

Que al final del curso el alumno sea capaz de:

1. Comprender el funcionamiento de la economía y el mercado mediante el reconocimiento de sus fundamentos institucionales.
2. Aprender los aportes clásicos y contemporáneos que la economía ha realizado al análisis institucional destacando sus fundamentos teóricos.
3. Establecer la importancia de la teoría de la acción colectiva, destacando el papel de los hábitos, las rutinas, las normas y los valores.
4. Valorar los aportes del institucionalismo económico para comprender el funcionamiento de la economía en países como México.

CONTENIDO SINTETICO:

1. Introducción: teorías y conceptos de la economía institucional.
2. Tendencias generales del institucionalismo económico en el siglo XX.
3. Individuos, instituciones y racionalidad.
4. Instituciones, organización y empresa.
5. Diseño institucional, Estado y acción pública.
6. Aspectos institucionales de conocimiento e innovación.



UNIVERSIDAD AUTONOMA METROPOLITANA

Sa/Ri

ADECUACION
PRESENTADA AL COLEGIO ACADÉMICO
EN SU SESION NUM. 320

EL SECRETARIO DEL COLEGIO

CLAVE 4213057

INSTITUCIONALISMO ECONOMICO

7. Desarrollo y cambio del marco institucional de la economía.
8. Crecimiento, desarrollo e instituciones.
9. El institucionalismo económico hoy y la realidad económica mexicana.

MODALIDADES DE CONDUCCION DEL PROCESO DE ENSEÑANZA-APRENDIZAJE:

- Exposición de los temas del curso a cargo del profesor y de algunos temas complementarios a cargo de los alumnos.
- Organización de sesiones de discusión con el apoyo de la bibliografía básica establecida.
- Realización de ensayos escritos sobre temas específicos del curso.

MODALIDADES DE EVALUACION:

Evaluación Global:

Aplicación de evaluaciones periódicas y una evaluación terminal.

Evaluación de un ensayo individual sobre algún tema relevante del contenido del curso.

Valoración de la participación del alumno en las sesiones de discusión.

Evaluación de Recuperación:

El alumno deberá presentar una evaluación terminal que contemple todos los contenidos de la UEA.

No requiere inscripción previa a la UEA.

BIBLIOGRAFIA NECESARIA O RECOMENDABLE:

Bibliografía Básica.

1. Ayala Espino, José (2000) Instituciones y economía, Una introducción al neoinstitucionalismo económico, México, Fondo de Cultura Económica, 397 págs.
2. Gandlgruber, Bruno "La concepción de las instituciones en la economía contemporánea", en Análisis Económico, 3-95.
3. Hodgson, Geoffrey M. Warren J. Samuels, Marc R. Tool (1994), The Elgar Companion to Institutional and Evolutionary Economics, Edward Elgar, Aldershot (2 tomos).
4. Hodgson, Geoffrey M. (2001), "El enfoque de la economía institucional",



UNIVERSIDAD AUTONOMA METROPOLITANA

ADECUACION

PRESENTADA AL COLEGIO ACADEMICO
EN SU SESION NUM. 320

EL SECRETARIO DEL COLEGIO

CLAVE 4213057

INSTITUCIONALISMO ECONOMICO

- en Análisis económico, 16(1): 3-41.
5. Hodgson, Geoffrey M. (2006) What Are Institutions? Journal of Economic Issues, Vol. XL No. 1 March 2006
 6. Hollingsworth, J. Rogers (2000) 'Doing institutional analysis: implications for the study of innovations', en: Review of International Political Economy, Vol. 7 No. 4 (winter), pp.595-644.
 7. Ménard, Claude (2005) 'A new institutional approach to organization', en: Claude Ménard y Mary M. Shirley (ed.) Handbook of New Institutional Economics, Springer, Berlin, cap. 24.
 8. North, Douglas C. (1993) Instituciones, cambio institucional y desempeño económico, México, Fondo de Cultura Económica, 190 págs.
 9. Rutherford, Malcolm (2003) "La economía institucional: antes y ahora", en Análisis Económico, 28(38): 13-39.
 10. Williamson, Oliver E. (1989) Las instituciones económicas del capitalismo, México, Fondo de Cultura Económica, 435 págs.
 11. Williamson, Oliver E. (2005) 'Transaction cost economics', en: Claude Ménard y Mary M. Shirley (ed.) Handbook of New Institutional Economics, Springer, Berlin, cap. 3.

Bibliografía Complementaria:

1. Acemoglu, Daron, Simon Johnson, James A. Robinson (2005) Los Orígenes Coloniales del Desarrollo Comparativo, Una Investigación Empírica, Revista de Economía Institucional, Segundo Semestre 2005.
2. Aoki, Masahiko (2001) "What are institutions? How should we approach them?", en: Toward a Comparative Institutional Analysis, MIT Press, Boston.
3. Ayala Espino, José (2002) Fundamentos institucionales del mercado, México, Facultad de Economía, UNAM, 253 págs.
4. Commons, John R. (2003) "Economía Institucional", en Revista de Economía Institucional, 5(8): 191-201.
5. Fukuyama, Francis (ed.) (2006) La brecha entre América Latina y Estados Unidos - determinantes políticos e institucionales del desarrollo económico, F.C.E., México D. F.
6. Gandlgruber Bauer, Bruno (2004) "Abrir la caja negra: teorías de la empresa en la economía institucional", en Análisis Económico, XIX(41): 19-58.
7. Greif, Avner (2006) 'Institutions, history and development', en: Institutions and the path to the modern economy, Cambridge University Press, Cambridge, cap. 12.
8. Hodgson, Geoffrey M. (2000) "La ubicuidad de los hábitos y las reglas", en Revista de Economía Institucional, 3: 11-43.
9. Hodgson, Geoffrey M. (2001) 'Thorstein Veblen and the foundations of



UNIVERSIDAD AUTONOMA METROPOLITANA

ADECUACION

PRESENTADA AL COLEGIO ACADEMICO
EN SU SESION NUM. 320

EL SECRETARIO DEL COLEGIO

CLAVE 4213057

INSTITUCIONALISMO ECONOMICO

- institutionalism', en: How economics forgot history, Routledge, London, cap. 10 Página 3/3.
10. Kalmanovitz, Salomón (2003) "El neoinstitucionalismo como escuela", en Revista de Economía Institucional, 5(9): 189-212.
 11. Nelson, Richard R. y Bhaven N. Sampat (2001) "Las instituciones como el factor que regula el desempeño económico", en Revista de Economía Institucional, 5: 17-51.
 12. North, Douglass C. (2005) 'Uncertainty in a non-ergodic world', en: Understanding the process of economic change Princeton, Princeton University Press, pp. 13-22.
 13. Parada, Jairo J. (2003) "Economía institucional original y nueva economía institucional: semejanzas y diferencias", en Revista de Economía Institucional, 5(8): 92-116.
 14. Williamson, Oliver E. (2000) "The New Institutional Economics: Taking Stock, Looking Ahead", Journal of Economic Literature, Vol. 38 (septiembre), pp. 595-613.



UNIVERSIDAD AUTONOMA METROPOLITANA

ADECUACION

PRESENTADA AL COLEGIO ACADEMICO
EN SU SESION NUM. 320

EL SECRETARIO DEL COLEGIO